

港聯直升機的信頭

引言

主席、各位議員：

首先，多謝各位給予本人這個機會，在經濟事務委員會向大家發言。我今日來是爲了兩個目的：（一）陳述我們爲何要求在港澳碼頭直升機場減租這件事，以及（二）減租的方式。

爲何要求在港澳碼頭直升機場減租

1. 現行的港澳碼頭直升機場租約是十年前簽訂的，如今已經全部過期。
2. 十年以來，多謝經濟局、民航處以及有關的立法會議員的支持，使到直升機不再係一種奢侈品，而係變成一種每年運載超過十萬名旅客的公共交通工具。時至今日，在直升機乘客當中，有很大部份係持中國護照的旅客、商人和外國遊客，而賭客佔的人數相對越來越少。
3. 在現行的直升機場租約下所繳付的租金，係按我們的收入額徵收的，而且隨時有增加的可能，對我們來說是個非常沉重的負擔，使我們再無能力(1)協助發展香港旅遊業和(2)開拓珠江三角洲市場的步伐。而這兩個項目均有利於香港的經濟。
4. **協助旅遊業發展**
對於協助發展香港旅遊業來講，我們得到香港旅遊發展局的龐大支持去推動直升旅遊這項目，使香港旅遊業有一項獨特之吸引力，比起紐約、倫敦、巴黎和東京等國際大都會不遑多讓。
5. **開拓珠江三角洲市場**
在珠江三角洲這市場，我們將會全力協助發展覆蓋全區的短程直升機客運網絡，貫通各地點間之交通，滿足新一代商務旅客的需要。
正如**楊孝華**議員於 2001 年 3 月 28 日就財政預算案作出回應時講過：「財政司司長與政府重複強調香港和珠江三角洲息息相關。現時連接珠江三角洲地區全賴鐵路、公路及海路，區內現時並無航空服務。因此，直升機服務具有填補此一空隙的潛力。」
在不久將來，當中國正式加入世貿時，整個珠江三角洲的經濟發展將會高速增長，我們推動這項嶄新的直升機客運網絡，大大縮短區內的交通時間，配合香港政府在這方面的發展策略，提升香港在區內的競爭能力與優勢。
6. 要打入競爭激烈的珠江三角洲市場，我們必然要保持機票價格低廉，但是目前我們除了需要繳交貴租加其他政府費用外，還要承擔額外的\$80 飛機乘客離境稅，總數已經超過\$130，使我們難以降低票價，配合市場的需求。

7. 再加上直升機是一個投資額甚重的行業，要達到我們上述兩項發展的藍圖，我們需要投資在新機種以及其他直升機場設施等方面。但在現行的租金結構之下，令我們無利可圖，無能為力再繼續發展這行業。



減租的方式

如各位議員同意我們剛才所提出的減租建議，減租的方式可以有以下三種：

1. 按照專業測量師李頌熹於2000年4月份進行的租金評估報告來釐訂應邀租金水平。
2. 參照港澳碼頭輪船公司的租金水平收取。
3. 根據赤鱗角機場模式下的有關收費徵收——這種方式是我們最希望採用的，亦是我們已於本年5月份呈交立法會的報告書內詳細講述。

無論使用何種方式，調整後的租金結構都應該包括以下兩點：

1. 租金應按照每班機徵收，而並非按照人頭計算，亦並非按照收入額計算。
2. 租金結構應該容許經營商收回投資於直升機場設施的成本。

今天我們希望各位議員可以接納上述建議，至於細節問題則可以日後逐步研究。



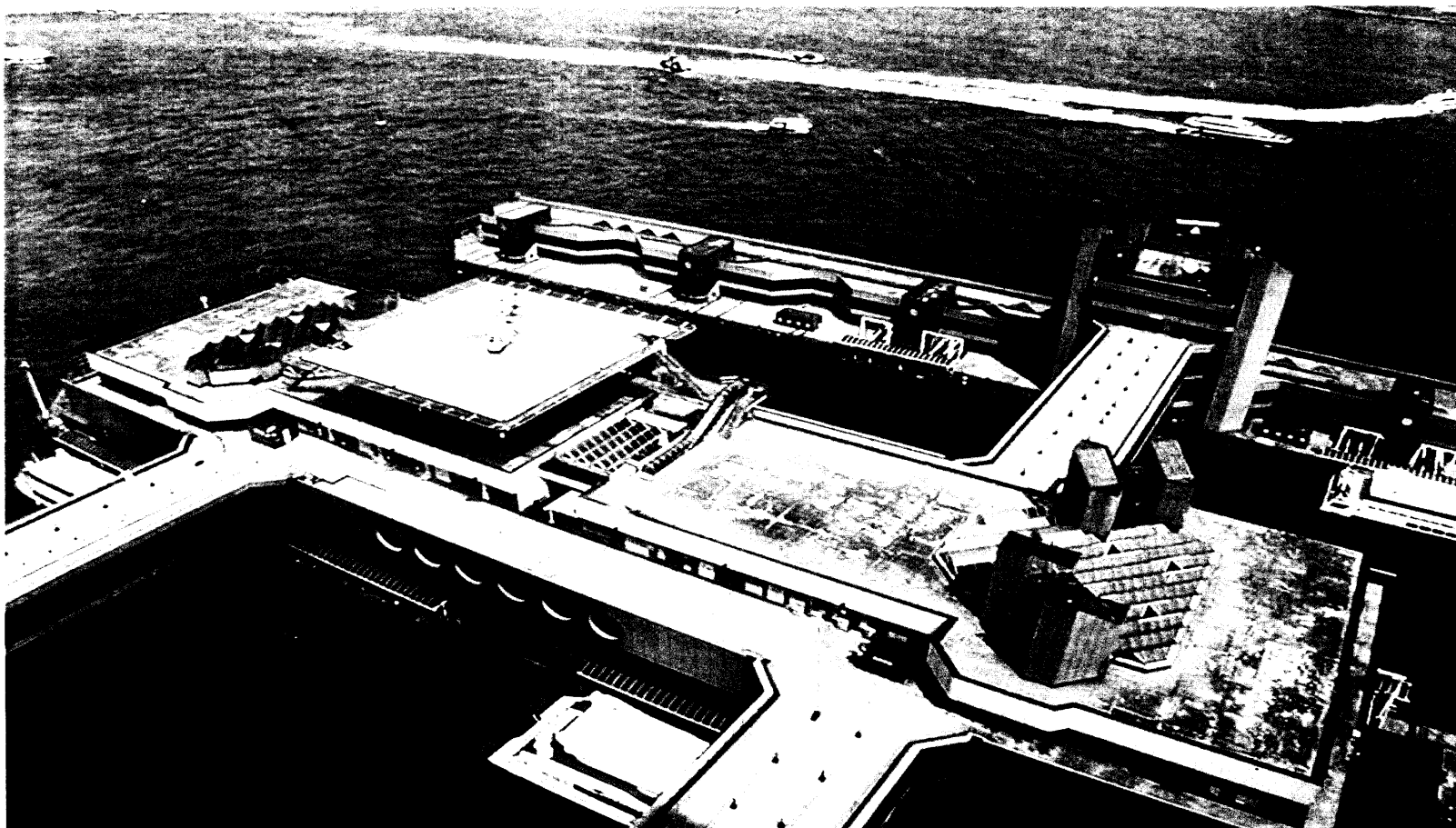
結語

主席、各位議員，總括來講，正如**周梁淑怡**議員在今年6月20日立法會恢復法案二讀辯論時發言所講：「政府在租金及其他收費方面，似乎全部都趨向增加……因此強烈要求政府採取較客觀的態度，在整體考慮直升機的收費政策時，也考慮到直升機行業在香港整體航運業中所扮演的角色。」

希望各位議員在聽取本人對直升機發展將會對香港整體經濟帶來裨益的愚見時，首先在原則上支持改革現行的港澳碼頭直升機場租金結構，給予我們多點生存空間，各項細節問題則可以日後逐步研究。

多謝各位支持。





港澳碼頭

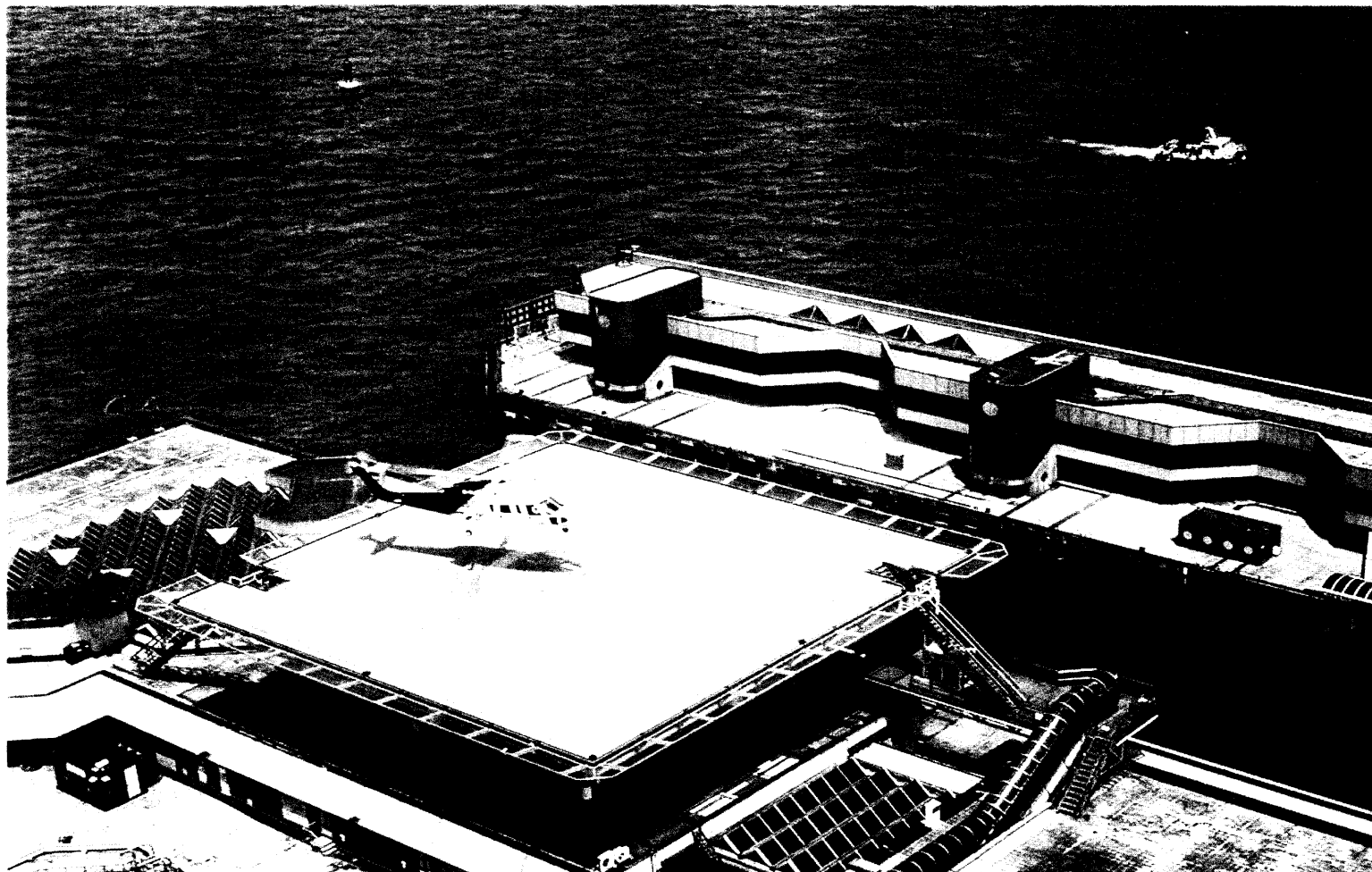


HeliHongKong
港聯直升機



港澳碼頭直升機場

 HeliHongKong
港聯直升機



直升機場

 HeliHongKong
港聯直升機